



\*\*\*\*\*

\*\* \*\*

Le Mans (72000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Directeur commercial, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2023 / aujourd'hui**    **Directeur Commercial Externalisé**  
BRAS DROIT DES DIRIGEANTS  
*Franchisé du réseau BRAS DROIT DES DIRIGEANTS comme Directeur Commercial Externalisé à Temps Partagé*
- févr. 2023 /**    **Directeur Commercial Externalisé**  
AVL PERFORMANCE - Le Mans  
*Directeur commercial externalisé et en temps partagé.*
- nov. 2021 / févr. 2023**    **DIRECTEUR COMMERCIAL Free Lance**  
SERVECO GENNEVILLIERS  
*Mission de Direction commerciale en free lance :*  
- Management commerciaux  
- Politique commerciale  
- Prospection nouveaux clients  
- Représentation de l'entreprise aux salons pro et aux associations pro
- nov. 2020 / sept. 2021**    **DIRECTEUR COMMERCIAL Prestations de Service**  
SARIA INDUSTRIES Clichy (92)  
*Membre du CODIR et des instances de direction  
Participation active au développement de la nouvelle entité ReFood, spécialiste des prestations de service  
Animation de l'équipe de vente de 2 réseaux : 27 personnes*
- mai 2015 / mai 2020**    **DIRECTEUR COMMERCIAL INDUSTRIES / SOURCING**  
AKIOLIS Group Le Mans (72)  
*Environnement - Développement durable : collecte et transformation des déchets organiques  
DIRECTEUR COMMERCIAL SOURCING  
\* Membre du CODIR et des instances de direction  
\* Participation active aux liens et à la transversalité entre les services logistiques, RH, DAF, Opérations.  
\* Création et suivi de la stratégie commerciale et participation aux plans stratégiques de l'entreprise  
\* Animation de l'équipe de vente : 30 personnes IAA, GMS, ADV, QUALITE  
DIRECTEUR COMMERCIAL INDUSTRIES et GMS  
\* Prise en main de 2 divisions regroupées  
\* Animation de l'équipe de vente : 11 commerciaux et 9 ADV*
- août 2010 / avr. 2015**    **DIRECTEUR COMMERCIAL GMS/ RHF**  
AKIOLIS Group Le Mans (72)  
*Objectif 2014 : CA +11% Réalisé : + 13%  
\* Responsable du pôle développement / Direction des clients nationaux en GMS et RHD*
- oct. 2004 / juil. 2010**    **DIRECTEUR COMMERCIAL**  
CREALINE SA. QUETTREVILLE (50)  
*Agroalimentaire : fabrication et Commercialisation de Purées et Soupes Fraîches  
DIRECTEUR COMMERCIAL  
Objectif 2009 : CA + 5% Réalisé : + 8% avec REX : + 11%.  
CA : + 40% en 5 ans  
\* Membre du comité de direction / responsable de la stratégie et de la politique*

commerciale

\* Restructuration équipe commerciale : 9 commerciaux et 2 chefs des ventes.

\* Direction des clients nationaux en GMS et RHD / Création du département RHD et gamme adéquate

**janv. 2000 / sept. 2004 DIRECTEUR DE ZONE ET COMPTE CLE NATIONAL**

PAINS JACQUET S.A. BONDOUFLE (91)

Agroalimentaire : fabrication et Commercialisation de Panification et de Viennoiserie  
DIRECTEUR DE ZONE ET COMPTE CLE NATIONAL

Objectif 2003 : stabilisation PDM Réalisé : + 8 points en PDM volume. CA : + 65 % en 3 ans.

\* Restructuration équipe commerciale : 40 commerciaux et 6 chefs des ventes.

\* Motivation et stimulation de l'équipe de vente

\* Prise en main des comptes clés régionaux et assistance des Directions d'enseignes.

\* Création d'outils d'aide à la vente et de merchandising.

**avr. 1997 / déc. 1999 DIRECTEUR REGIONAL. Service Franchise**

ADA.LOCATION.SA . PARIS (75)

Services : location de véhicules.

DIRECTEUR REGIONAL. Service Franchise.

Objectif 98 : 10 Ouvertures Réalisé : 13 ouvertures, 8 reventes.

\* Prospection, sélection des candidats à la Franchise et vente du concept de franchise ADA.

\* Contrôle et animation des franchisés

**août 1996 / févr. 1997 CHEF DES VENTES RHD.**

FRIGECREME. St Herblain (44)

Agroalimentaire : fabrication et commercialisation de Crèmes Glacées.

CHEF DES VENTES RHD. Poste CDD

**févr. 1994 / juin 1996 DIRECTEUR DES VENTES.**

YOPLAIT MARTINIQUE

Agroalimentaire : fabrication et commercialisation de produits laitiers frais, jus et compotes.

DIRECTEUR DES VENTES.

Objectif 95 : 155 MF Réalisé : 155 MF.

\* Elaboration et suivi du budget commercial et de communication : 4 MF.

\* Mise en place des Conditions Générales de Ventes et de la politique commerciale et tarifaire GMS et RHF.

\* Animation de l'équipe commerciale (10 personnes).

**févr. 1993 / janv. 1994 DIRECTEUR REGIONAL DES VENTES NORD**

MAS D'AUGE. Bapaume (62) - Groupe B.E.I. Condorcet (26)

Objectif 93 : 112 MF Réalisé : 122 MF.

\* Gestion du budget commercial régional : 2 MF.

**janv. 1989 / déc. 1991 CHEF DES VENTES REGION PARISIENNE**

HARRY'S Paris - Groupe BARILLA Châteauroux (36)

**janv. 1986 / janv. 1989 INSPECTEUR COMMERCIAL**

PARIS

**juil. 1985 / janv. 1993 CHEF DES VENTES NORD**

HARRY'S Paris - Groupe BARILLA Châteauroux (36)

**/ VENDEUR LIVREUR**

LSP PARIS (85-86)

Objectif 1992 : 92 MF Réalisé 96 MF

\* 5 échelons hiérarchiques en moins de 8 ans : Passage de vendeur en LSP à Chef des ventes Nord et Est

France (18 départements).

\* Contribution active à l'accession de HARRY'S à la position de Leader du marché. / Participation à 3

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- / juin 1992                    **STAGE ANIMATION D'EQUIPE ET CONDUITE DE REUNION**
- / juin 1984                    **Niveau BTS ACTION COMMERCIALE - BAC+2**
- / juin 1982                    **BACCALAUREAT D - BAC**
- /                                 **Maitrise des outils informatiques : Excel, Word, Power Point, Outlook, Internet - BAC+4**

## COMPETENCES

---

Excel, Word, Power Point, Outlook, CRM

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**                      Académique

## CENTRES D'INTERETS

---

Famille, Amis, Voyages, Association sportive et culturelle