



* *****

Saint-Sébastien-sur-Loire (44230)

*****@*****.***

Directeur de Site, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2016 /

Directeur de Site

STRICHER - Carquefou 44

Développement et fidélisation du portefeuille client, tout en assurant la prospection de nouveaux marchés.

Mise en place d'accord cadre national.

Recrutement et management d'une équipe pluridisciplinaire (secrétariat, technique, commerce et exploitation) -10 personnes.

Elaboration d'une stratégie commerciale.

Garant de la gestion administrative, financière, commerciale et managériale du centre de profit.

Préparation du budget annuel et reporting régulier à la direction général.

Anticipation et optimisation des moyens techniques, organisationnels et humains nécessaires au bon fonctionnement de l'activité.

Gestion et pilotage du compte de résultats.

Suivi du risque client et des impayés.

mars 2014 / mars 2016

Responsable Développement Commercial Grand Ouest

STRICHER

STRICHER Location de véhicules professionnel (Groupe PETIT

FORESTIER) - Mars 2014 à mars 2016 - CDI - 18 Départements

Prospection et développement d'activités cibles -

Gestion et suivi de comptes clés.

Développement d'un portefeuille clients.

Management et accompagnement de 18 commerciaux.

Elaboration des réponses à appels d'offres, soutenance et négociation, signature des contrats.

Réalisation des propositions commerciales.

Gestion du back office commercial.

janv. 2011 / août 2013

Commercial

Sté PRIVILEG (Groupe ELIVIA) - Laval 53 PRIVILEG

Gestion et développement d'un portefeuille client existant en GMS et boucherie traditionnelle.

Prospections de nouveaux clients.

Garantir le suivi client : Suivi administratif et financier rigoureux, proposition de produits le plus adaptés.

Assurer l'adéquation entre les attentes clients et les besoins (équilibre matières)

Concevoir des approches tarifaires cohérentes.

Effectuer un prévisionnel hebdomadaire des ventes de la clientèle.

Réalisation de rendement pour augmenter la rentabilité des prix de vente.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juil. 2021

Gestion administrative du personnel et droit du travail

Paris

/ mars 2020

Gestion des Ressources Humaines

Paris

/ janv. 2017

Management et manager de proximité

Paris

- / juin 2008 **Brevet de Maîtrise Boucher** - BAC+4
ESFORA La Roche S/Yon 85
- / juin 2007 **CAP-BEP Préparateur en produits carnés** - CAP
CIFAM Nantes 44
- / juin 2005 **BTS Négociation Relation Client** - BAC+2
CCI Nantes 44
- / juin 2003 **Bac Professionnel Vente** - BAC
Lycée St Thomas d'Aquin - Ancenis 44
- / juin 2001 **BEP Vente Action Marchande** - BEP
Lycée Notre Dame - Rezé 44

COMPETENCES

Pack Office, SalesForce, Workday, Cegid

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Espagnol	Elémentaire
Français	

CENTRES D'INTERETS

Football, Golf