



***** *****

21/12/1988 (35 ans)

** *** ** ** *****

Saint-Maurice-Saint-Germain (28240)

*****@*****.**

ATTACHEE TECHNICO-COMMERCIALE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- nov. 2019 / aujourd'hui** **Chargé de clientèle**
SARP
Suivi et foisonnement portefeuille client, réalisation d'études techniques puis d'offres tarifaires, prospection
- sept. 2019 / oct. 2019** **COMMERCIALE**
CITYCARE
Vente en one shot de contrat de location de défibrillateurs en TPE et PME
- sept. 2015 / août 2019** **ATTACHEE TECHNICO COMMERCIALE**
SUEZ RECYCLAGE ET VALORISATION / IWS CHEMICALS
- Gestion d'un portefeuille de clients, analyse des quantités de déchets générées et suivi financier en lien avec les services QHSE des industriels
- Optimisation des process existants, proposition de solutions de stockage, collecte, traitement et valorisation de déchets pour des industriels
- Gestion des appels d'offres, amélioration des process actuels grâce à des visites techniques et à une analyse complète de l'existant, proposition de solution techniques innovantes et performantes via des mémoires techniques
- Présentation des offres à l'oral lors de soutenance
- Assurer une veille concurrentielle
- Veiller à la satisfaction client et au bon déroulement de la prestation
- mai 2013 / août 2015** **CHARGÉE DE CLIENTELE**
CREDIT AGRICOLE VAL DE FRANCE
Vente rapide à l'accueil ou en rdv de produits d'épargne, bancaires ou assurances. Assurer le suivi d'un portefeuille de clients particuliers et s'assurer de la bonne rentabilité de ce portefeuille
- oct. 2011 / avr. 2013** **COMMERCIALE**
CYCLEUROPE
- juin 2010 / août 2011** **COMMERCIALE SEDENTAIRE**
CMS HIGH TECH

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2008 / juin 2010** **Brevet de Technicien Supérieur Assistant de Manager - BAC+2**
Lycée Silvia Monfort de Luisant (28)

COMPETENCES

Nessy, silog, clear, AS400, Hecate, packoffice, CRM : ccap salesforce

CENTRES D'INTERETS

Sport : running, fitness et VTT
Nature

