



21/12/1988 (35 ans)

Saint-Maurice-Saint-Germain (28240)

*****@*****.*****

ATTACHEE TECHNICO-COMMERCIALE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2019 / aujourd'hui **Chargé de clientèle**

SARP

Suivi et foisonnement portefeuille client, réalisation d'études techniques puis d'offres tarifaires, prospection

sept. 2019 / oct. 2019 **COMMERCIALE**

CITYCARE

Vente en one shot de contrat de location de défibrillateurs en TPE et PME

sept. 2015 / août 2019 **ATTACHEE TECHNICO COMMERCIALE**

SUEZ RECYCLAGE ET VALORISATION / IWS CHEMICALS

- *Gestion d'un portefeuille de clients, analyse des quantités de déchets générées et suivi financier en lien avec les services QHSE des industriels*
- *Optimisation des process existants, proposition de solutions de stockage, collecte, traitement et valorisation de déchets pour des industriels*
- *Gestion des appels d'offres, amélioration des process actuels grâce à des visites techniques et à une analyse complète de l'existant, proposition de solution techniques innovantes et performantes via des mémoires techniques*
- *Présentation des offres à l'oral lors de soutenance*
- *Assurer une veille concurrentielle*
- *Veiller à la satisfaction client et au bon déroulement de la prestation*

mai 2013 / août 2015 **CHARGEES DE CLIENTELE**

CREDIT AGRICOLE VAL DE FRANCE

Vente rapide à l'accueil ou en rdv de produits d'épargne, bancaires ou assurances. Assurer le suivi d'un portefeuille de clients particuliers et s'assurer de la bonne rentabilité de ce portefeuille

oct. 2011 / avr. 2013 **COMMERCIALE**

CYCLEUROPE

juin 2010 / août 2011 **COMMERCIALE SEDENTAIRE**

CMS HIGH TECH

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2008 / juin 2010 **Brevet de Technicien Supérieur Assistant de Manager - BAC+2**

Lycée Silvia Monfort de Luisant (28)

COMPETENCES

Nessy, silog, clear, AS400, Hecate, packoffice, CRM : ccap salesforce

CENTRES D'INTERETS

Sport : running, fitness et VTT
Nature

