



***** *****

26/12/1972 (51 ans)

** ***** ** **

Montmorency (95160)

*****.*****@*****.***

Manager Conseil Achats - Manager de Transition, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2020 / déc. 2020

Manager Conseil Achats Freelance

Paris, France

* Mission de conseil en cours : conduite du changement/AMOA sur un projet de déploiement du SI

Achats Ivalua groupe et filiales internationales

* Etude du marché de la téléphonie mobile mondiale en 2020

janv. 2019 / avr. 2019

Directrice des Achats Groupe

Axa Group Paris, France

* 7 Mds€ sur les catégories Professional Services et Extended Workforce.

* Mission : constitution d'une nouvelle équipe achats groupe. Conception et mise en œuvre de la stratégie.

janv. 2018 / août 2018

Directrice des Achats Groupe

CPO BU & Head of Global Manufacturing

* 1,5 Mds€, 70 pers. Périmètre global et local : Group Global Manufacturing et direction achats des

entités France, Maroc (centre de services), Asie-Pacifique, Inde, Moyen-Orient, Afrique, Iberia.

* +20% d'économies P&L, soit €48M par rapport à un objectif initial de €40M, soit - 5,5% sur S1 2018.

* Consolidation de l'organisation existante et définition d'une stratégie achats « Manufacturing »

transverse pour massifier tous les achats de production et industriels des entités Bull, Unify et Worldline.

* Implémentation de SAP Fieldglass et d'un MSP (Managed Service Provider) pour optimiser la gestion

de la sous-traitance chez Atos France 3% de gains sur une base de 100 M€)

* Mise en place et animation de « Comités d'arbitrages d'investissements » avec la Finance pour

autoriser les demandes d'achats CAPEX ou OPEX .

sept. 2015 / déc. 2017

Directrice des Achats Groupe

CPO BU & Head of Global Indirect

* >1Mds€. 12 pers. au groupe. Périmètre mondial : Professional Services, FM, Immobilier, et Mobilité.

* 350m€ sur les directions Achats des régions APAC, Inde et MEA

* Mise en place d'une nouvelle ligne de jeunes directeurs achats basés à Shanghai, Mumbai et Istanbul.

* Pilotage du BPO pour l'automatisation des opérations RH monde. 20M€/3 ans soit 25% d'économies.

* IFM (Integrated Facility Management : stratégie globale d'externalisation des opérations de gestion des installations et immeubles. Partage des pratiques UK et France. Un prestataire par pays.

sept. 2014 / août 2015

Directrice des Achats Groupe

CPO Worldline

* 320M€, 20 pers., Toutes catégories et une activité de manufacturing des terminaux de paiements
 (sourcing composants, assembleurs EMS, logistique et SAV).
 * Restructuration de la fonction achats selon le nouveau modèle organisationnel cible post
 carve-out et IPO.
 * Renforcement et dimensionnement de l'équipe pour générer 18M€ d'économies par an (environ 6%).
 * Pilotage et conduite du changement du projet d'harmonisation des outils Achats (Solution SAP
 ARIBA du groupe Atos) dans 3 pays (FR, B, D). Décommissionnement des anciens systèmes.
 Transformation P2P en collaboration avec la direction financière. Documentation des nouvelles
 procédures et formation des utilisateurs. Présentation aux instances du personnel.

févr. 2012 / août 2018 **Directrice des Achats Groupe**
 Atos International Bezons, France

févr. 2012 / août 2014 **Global Category Manager Indirect**
 Atos International Bezons, France
 * 250M€ sur la catégorie Professional Services. Post-fusion : conception des stratégies globales
 sur le nouveau périmètre et recrutement de 5 Lead Buyers.
 * En 2013, prise en charge de la master catégorie Facility Management (services généraux et MRO
 pour les bureaux et datacenters, petites fournitures et équipement, énergies, etc.).
 Portefeuille
 de 250M€.

janv. 2005 / janv. 2011 **Senior Supplier Account Manager**
 Vodafone Group Düsseldorf, Allemagne
 * 700M€. Responsable de comptes fabricants OEM et/ou ODM. Gestion de la relation périmètre monde.
 * Pilotage et animation de la « Vodafone Supplier Week » : négociations trimestrielles globales/locales avec les OEM Samsung, LG, etc. Jusqu'à 30% de gains TCO. FY0910, soit 95M€ sur un
 objectif initial de 46M€.
 * Négocié le lancement exclusif du smartphone LG GM750 sous OS WM6.5 en Europe
 * Pilotage en mode projet des développements produits avec les équipes techniques.

janv. 2002 / déc. 2004 **MultiMedia Commodity Manager**
 Fujitsu-Siemens GmbH Augsburg, Allemagne
 * 20M€ composants électroniques et accessoires destinés à la production mondiale de PC et laptop
 * Capture des innovations technologiques, en collaboration étroite avec le marketing produits et la
 R&D
 * Audit des sites de production et de réparation en Asie et en Europe. Sourcing aux salons Computex
 et CEBIT.

oct. 1994 / déc. 2001 Maporama.com
 Product Management, Marketing, Ventes, Finance, Achats, ADV

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2019 **Certificat "LabSession"**
 Institut des Futurs Souhaitables

/ juin 2014 **Certificat "Business Executive"** - BAC+6 et plus
 HEC

/ juin 2009 **"The complete skilled negotiator"**
 The Gap Partnership

/ juin 2008 **"Advanced negotiation courses"**
 EIPM Genève

/ juin 1994

Cycle d'Enseignement Supérieur Commercial (CESCO) - BAC+6 et plus
CCI Niort et Sup de Co Poitiers

/ juin 1992

BTS Commerce International - BAC+2
Angoulême

COMPETENCES

Bull, Unify, SAP, EMS, P2P, datacenters, OEM, ODM, LG GM750, OS WM6.5, Skype, Zoom, Teams, Slack, SharePoint, SAP ARIBA, SAP SuccessFactors, Ecovadis, D&

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Allemand	Elémentaire
Français	Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Apprentissage de la guitare en cours