



\*\*\*\*\*

06/08/1977 (46 ans)

Mariée

Permis B

\*\* \*\* \*\* \*\* \*

La Chapelle-sur-Erdre (44240)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Responsable nationale des Opérations, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### janv. 2019 / aujourd'hui **Responsable nationale des Opérations**

Eco-mobilier - Nantes/Paris

*Eco-organisme agréé par les pouvoirs publics sur les filières ameublement, jouets, bricolage-jardin*

\* *Stratégie de mise en œuvre opérationnelle de la collecte, du tri et de la valorisation avec prestataires (250 contrats opérateurs) et partenaires (640 collectivités locales)*

- *Croissance moyenne depuis le début de l'activité en 2013 + 20%/an*

- *Diversification de l'offre de services en lien avec l'évolution réglementaire*

\* *Organisation et suivi de l'activité opérationnelle*

- *Formalisation des procédures opérationnelles et formation*

- *Evolution du système d'information interne en lien avec le développement des services*

*Mise en place et suivi d'indicateurs de performances*

\* *Management d'équipe (7 personnes)*

- *Equipe basée en régions et au siège parisien*

#### avr. 2013 / déc. 2018 **Responsable régionale Grand-Ouest**

Eco-mobilier - Nantes

\* *Chargée d'affaires auprès de collectivités locales, entreprises de distribution et de fabrication d'ameublement, acteurs de l'ESS (ressourceries, communautés Emmaüs)*

- *Conseil, négociation et mise en place des conventions cadre pour collecter les déchets*

- *Accompagnement des entreprises sur les thématiques économie circulaire : éco-conception, réemploi, gestion des déchets...*

\* *Pilotage de l'activité de collecte, tri, recyclage des prestataires privés*

- *Mise en œuvre et suivi des contrats avec les industriels du recyclage (Véolia, Suez, Paprec, Brangeon...) pour la collecte, tri et recyclage des déchets de mobilier*

\* *Représentation auprès des institutions régionales et des fédérations*

#### janv. 2011 / mars 2013 **Gérante**

Bewo

*Création d'entreprise en SARL*

\* *Mission de la société : réduction des biodéchets en milieu urbain et collectif*

- *B to B : conseil et accompagnement à la mise en place de projets de compostage en restauration collective (écoles, collèges, lycées)*

- *B to C : animations et vente sur internet de matériel pour le lombricompostage*

#### janv. 2009 / déc. 2010 **Responsable grands comptes**

COCA-COLA France - Issy les Moulineaux

*Division Business Development / RSE de Coca-Cola France*

\* *Compte-clé du client n°2 en Hors Domicile (groupe Quick) : négociation et gestion du contrat-cadre, pilotage de projet de transformation, management d'une équipe en charge du client (technique, qualité, marketing, logistique)*

\* *Pilotage stratégique de la région Corse (avec partenaire embouteilleur franchisé)*

\* *Contribution aux projets RSE de Coca-Cola en France*

#### janv. 2007 / déc. 2008 **Chef de produit senior**

MEDIAPERFORMANCES – Suresnes

*Régie publicitaire spécialisée dans la communication en grande distribution*

*Responsable développement durable (création de mission)*

*Développement d'offres de services BtoB (solutions de communication au sein des magasins) pour les industriels de la grande consommation et de leurs agences média*

juin 2001 / déc. 2006

**Chef de produit senior**

NESTLE France – Noisiel

*Industrie agro-alimentaire  
Gestion et développement d'un porte-feuille de marques internationales  
Marketing stratégique et opérationnel : études de marché, communication,  
développement de produit, plans marketing*

juil. 2000 / juin 2001

**Chef de produit**

GROUPE CASINO – Saint Etienne

*Stagne en année césure  
Responsable de la gamme DPH (Droguerie, Parfumerie, Hygiène) marque Casino*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

mars 2009 / juin 2009

**Formation « Négociation raisonnée »**

Centre Européen de la Négociation

sept. 1997 / juin 2001

**Grande Ecole de Commerce**

EM LYON

## COMPETENCES

---

Compétences personnelles

- autonomie
- proactivité
- adaptabilité à des environnements complexes
- orientation résultat
- sens du leadership
- esprit de synthèse et d'analyse
- résolution de problèmes
- travail en équipe
- fortes capacités organisationnelles
- bonne communication

Compétences métier

- management d'équipe et transversal
- développement commercial
- négociation
- marketing service et produit
- gestion de projets
- management de la transition

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

Courant

**Espagnol**

Elémentaire

**Allemand**

Académique

## CENTRES D'INTERETS

---

Engagement associatif : bénévolat amicale laïque, AMAP, entreprise d'insertion

Prêteuse micro-finance depuis 2010

Sport : danse africaine, yoga, randonnée

Cuisine : adepte de la vietnamienne