



Nationalité Française
Marié, 2 enfants

*** **
Fort-de-France (97200)

*****@*****.***

Responsable Commercial-Responsable de Centres de Profits-Chef de Secteur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2018 / déc. 2023

Responsable Commercial-Responsable de Centres de Profits-Chef de Secteur

NEWREST ANTILLES

Responsable de structures d'exécution au profit du Groupe Newrest. Pilotage de la restauration collective et des cuisines des clients, élaboration et préconisation visant à l'optimisation des performances économiques.

- * Pilotage et gestion des cuisines collectives de 3 sites : cuisine centrale de Bois Quarré, Ehpad Oasis et restaurant de la Sara*
- * Management des équipes composées des profils suivants sur chaque site : 1 chef cuisinier, 1 second de cuisine et 3 commis.*
- * Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale conformément aux valeurs portées et incarnées par la société : une culture de l'exigence, de l'hygiène et de la qualité et le respect du timing.*
- * Prospection,*
- * Réponse aux appels d'offres (marchés publics et privés)*
- * Négociation avec les fournisseurs et achats, contrôle et réception des matières premières*
- * Echanges commerciaux*
- * Développement du volume d'affaires*
- * Contrôle de l'application des normes d'hygiène et de qualité*
- * Elaboration des budgets prévisionnels, exécution et suivi des projets.*
- * Elaboration de tableau de bord et reporting à la Direction générale*
- * Pilotage de réunions mensuelles en collaboration avec les directions financières et juridiques afin de prévenir et corriger les risques, en conformité avec la stratégie Groupe.*

janv. 2018 / août 2018

Commerciale

NEWREST ANTILLES

Entreprise de télécommunication, de téléassistance innovante et de systèmes domotiques :

- * Recherche de fournisseurs, négociations et achat des équipements numériques et domotiques de nouvelle génération répondant au mieux aux attentes des clients en Martinique.*
- * Vente d'équipements numériques et domotiques d'assistance à personnes au sein d'établissements privés de santé : EHPAD, Clinique et auprès des particuliers*
- * Recherche en ingénierie de solutions connectées innovantes pour la géolocalisation de nos seniors atteints de maladies cognitives*
- * Présentation et lobbying auprès aux élus de la CTM et aux Maires de la Martinique pour une prise en charge de la téléassistance des personnes les plus fragiles et isolées.*
- * Animation commerciale : Co-organisation d'une conférence avec la CACEM pour une présentation aux élus et aux associations de personnes âgées du territoire centre de la Martinique*

juin 2016 / déc. 2016

RESPONSABLE COMMERCIAL

ASSOCIATION MULTIACTIVITES

- * Recherche, négociation et signature de contrats commerciaux
- * Suivi de la bonne exécution des contrats du point de vue logistique et administratif et réglementaire
- * Mise en place et développement d'une activité nouvelle (restauration collective)
- * Négociateur et Acheteur des matières premières ainsi que des matériels visant à la bonne exécution des marchés obtenus.
- * Garantie des objectifs escomptés : plusieurs Marchés scolaires obtenus en 6 mois pour un chiffre d'affaires de total de 400 K€.

janv. 2010 / juin 2015

DIRECTEUR COMMERCIAL, ACHAT ET QUALITE ANTILLES-GUYANE HOLDING DATEX

entreprise industrielle spécialisée dans la restauration collective implantée en Martinique, Guadeloupe, Guyane et Haïti.

- * Démarchage de Clientèle B to B et suivi des Relations commerciales
- * Recherche, développement, négociation et signature de contrats commerciaux : municipalités de Fort-de-France, Lamentin, Lorrain, Prêcheur, Saint Pierre, Hôpital du François, association Martinique Autisme, EHPAD de Fort-de-France, CLSH associatifs, communaux ou privés.
- * Mise en application de marchés conjointement avec les services financiers, juridiques et techniques (production et distribution des repas, gestion des déchets)
- * Recherche, Négociation tarifaire et Achat de produits locaux : recherche de fournisseurs locaux (agriculteurs, maraichers et éleveurs) pouvant nous approvisionner en très grand volume toute l'année.
- * Animation et organisation de réunions
- * Elaboration de tableaux de bord (support commun de travail) pour le suivi de la tarification, du calcul du pourcentage de déchets et de pertes et autres critères afférents aux caractéristiques de la restauration collective.
- * Réalisation de synthèses et analyses sur les développements commerciaux et reporting auprès de la Direction
- * Gestion, prévention et résolution des conflits avec les parents, les élèves et les gestionnaires d'établissements.
- * Formations sur la réglementation GEMRCN édictées par le PNNS et sur les pratiques HACCP et formation du personnel
- * Contrôle hygiène et qualité dans les réfectoires satellites

janv. 2010 / déc. 2011

DIRECTEUR DES ACHATS ET DU DEVELOPPEMENT DATMER

de produits frais de la mer au départ de Rungis.

- * Recherche, Négociation et Achat de produits frais de la mer venant de Rungis France :
- * Démarchage de Clientèle B to B en Martinique (GMS) et suivi des Relations commerciales
- * Réception et dédouanement des produits d'arrivage deux fois / semaine.
- * Sélection et négociations avec les transitaires de Martinique et de Guadeloupe.
- * Contrôle qualité, contrôle des températures, organisation et suivi du transport en camion frigorifique

janv. 2000 / janv. 2010

ADJOINT AU CHEF DU SERVICE DES SPORTS CONSEIL GENERAL DE MARTINIQUE

- * Gestion du budget des Sports pour l'organisation de grandes manifestations (Meeting IAAF, GP de Natation).
- * Gestion et Management des activités sportives du Département.
- * Organisation et Gestion des centres de vacances du Conseil Général.
- * Encadrement et pilotage des équipes
- * Interface entre les élus et les organismes sportifs, présentation des dossiers en

commission
sectorielle.
* Co-pilotage avec les présidents de ligues pour l'organisation de leurs manifestations sportives
(championnat Caribéen de Judo, réunion avec le directeur régional du PMU pour le Grand Prix Hippique du CG.
* Etablissement de rapports de synthèse après chaque manifestation

janv. 2000 / déc. 2006

RESPONSABLE DES RELATIONS PUBLIQUES ET DU PROTOCOLE

CONSEIL GENERAL DE MARTINIQUE

PRESTATIONS POUR LE BON DEROULEMENT DES MANIFESTATIONS DIVERSES ET VARIEES (2000-2006)

* Organisation d'évènements culturels, sportifs, plénières, dîners de gala, conférences en tous genres
* Organisation et pilotage de grandes réceptions telles que le dîner des élus de la commission ad'hoc
visant à préparer l'institution unique de 2015
* Organisation et encadrement du voyage destiné aux athlètes martiniquais lors du Championnat du Monde d'athlétisme au stade de France.
* Réception protocolaire du Roi et de la Première Dame du Bénin pendant une semaine à la villa Chantecler.
* Organisation de vernissages de peintre de renommée internationale comme Moundarai, Abdaphai, Charpentier, etc.
* Compte-rendu et rapport à la Direction de Cabinet du PCG

janv. 1999 / janv. 2000

COMMERCIAL

Ets DE NEGRI

* Commercialisation et vente de produits alimentaires
* Développement et mise en place de plans marketing PLV
* Prise de commande et assurer la bonne livraison
* Merchandising
* Reporting réguliers au Directeur des ventes

janv. 1997 / janv. 1999

CHEF DE PARTIE

CASINO BATELIERE PLAZZA GROUPE COGIT

janv. 1996 / janv. 1997

RESPONSABLE COMMERCIAL

SQUASH HOTEL

* Démarchage des clients (grands comptes et privés)
* Organisations d'évènements divers

janv. 1991 / déc. 1992

PNC Commercial

AIR MARTINIQUE

AIR MARTINIQUE : PNC (Personnel Navigant Commercial) sur les lignes transatlantiques et régionales.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2013

Formation sur le traitement des déchets

Loi Grenelle 2 dispensé par ECOCHEF

/ juin 2010

Formation en transport des PSL (Produits Sanguins Labiles et déchets dangereux)

/ juin 2010

Formation HACCP (Hasard Analysis Critical Control Points : maîtrise et analyse des dangers et points critiques) - BAC+4

/ juin 2006

Formation en droit du Sport (organisation des évènements sportifs hors et en stade)

CNFPT Martinique

/ juin 2000	Formation en Relations Publiques et Protocole en Collectivité Territoriale CNFPT Martinique
sept. 1995 / juin 1996	Licence de Commercialisation et Communication du Tourisme - BAC+3 EST, Paris 10
sept. 1993 / juin 1995	BTS tourisme - BAC+2
/ juin 1990	Baccalauréat - BAC
sept. 1986 / juin 1988	BEP Mécanique Générale - BEP

COMPETENCES

Excel, PowerPoint, Word, pack office, optimisation des performances

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Courant
Français	

CENTRES D'INTERETS

Football, Voyages : Angleterre, Italie, Espagne, Belgique, Venezuela, Barbade, Trinidad &