



17/05/1963 (60 ans)
Nationalité française
Marié
Permis oui

** ** ** **

Le Mans (72000)
***** - *****
*****.***@*****.***

Directeur commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2023 / aujourd'hui** **Directeur Commercial Externalisé à temps partagé**
BRAS DROIT DES DIRIGEANTS
Directeur Commercial externalisé à temps partagé au sein du réseau BRAS DROIT DES DIRIGEANTS
- nov. 2021 / mars 2023** **DIRECTEUR COMMERCIAL free-lance**
SERVECO Gennevilliers (92)
*Environnement - Développement durable - Biomasse / Fabrication d'outils de transformation des déchets organiques et de stockage sécurisé des huiles alimentaires usagées.
DIRECTEUR COMMERCIAL en temps partagé - free-lance
* Membre des instances de direction. Conseil auprès du dirigeant en direction commerciale et stratégique. Participation active au développement des nouvelles activités en solutions globales.
Animation de l'équipe de vente : biodéchets et huile alimentaire usagée*
- nov. 2020 / sept. 2021** **DIRECTEUR COMMERCIAL ReFood**
SARIA Industries Clichy (92)
*Environnement - Développement durable - Biomasse / collecte et transformation des déchets organiques et valorisation des biodéchets et huiles alimentaires usagées.
DIRECTEUR COMMERCIAL ReFood
* Membre du CODIR et des instances de direction
* Participation active au développement de la nouvelle entité ReFood, spécialiste des prestations de service des collectes des biodéchets et transformation en bioproduits, biométhane, énergie verte.
* Animation de l'équipe de vente de 2 réseaux : biodéchets et huile alimentaire usagée - 27 personnes*
- août 2010 / mai 2020** **DIRECTEUR COMMERCIAL SOURCING**
AKIOLIS Group Le Mans (72)
*Environnement - Développement durable / collecte et transformation des déchets organiques et valorisation des coproduits animaux
DIRECTEUR COMMERCIAL SOURCING
* Membre du CODIR et des instances de direction
* Participation active aux liens et à la transversalité entre les services logistiques, RH, DAF, Opérations.
* Création et suivi de la stratégie commerciale et participation aux plans stratégiques de l'entreprise
* Animation de l'équipe de vente : 30 personnes IAA, GMS, ADV, QUALITE
DIRECTEUR COMMERCIAL INDUSTRIES et GMS
* Prise en main de 2 divisions regroupées - Animation de l'équipe de vente : 11 commerciaux et 9 ADV
DIRECTEUR COMMERCIAL GMS/ RHF
Objectif 2014 : CA +11% - Réalisé : + 13% - Responsable du pôle développement / Direction des clients nationaux en GMS et RHD*
- oct. 2004 / juil. 2010** **DIRECTEUR COMMERCIAL**
CREALINE SA. QUETTREVILLE (50)

Agroalimentaire : fabrication et Commercialisation de Purées et Soupes Fraîches
DIRECTEUR COMMERCIAL
* Membre du comité de direction / responsable de la stratégie et de la politique commerciale
* Restructuration équipe commerciale : 9 commerciaux et 2 chefs des ventes.
* Direction des clients nationaux en GMS et RHD / Création du département RHD et gamme adéquate

- janv. 2000 / sept. 2004** **DIRECTEUR DE ZONE ET COMPTE CLE NATIONAL**
PAINS JACQUET S.A. BONDOUFLE (91) -Gr LIMAGRAIN
Agroalimentaire : fabrication et Commercialisation de Panification et de Viennoiserie
DIRECTEUR DE ZONE ET COMPTE CLE NATIONAL
* Restructuration équipe commerciale : 40 commerciaux et 6 chefs des ventes.
* Prise en main des comptes clés régionaux et assistance des Directions d'enseignes.
* Création d'outils d'aide à la vente et de merchandising.
- avr. 1997 / déc. 1999** **DIRECTEUR REGIONAL. Service Franchise**
ADA.LOCATION.SA . PARIS (75)
Services : location de véhicules.
DIRECTEUR REGIONAL. Service Franchise.
* Prospection, sélection des candidats à la Franchise et vente du concept de franchise ADA.
* Contrôle et animation des franchisés
- août 1996 / févr. 1997** **CHEF DES VENTES RHD.**
FRIGECREME. St Herblain (44) - Groupe UNILEVER
Agroalimentaire : fabrication et commercialisation de Crèmes Glacées.
CHEF DES VENTES RHD. Poste CDD
- févr. 1994 / juin 1996** **DIRECTEUR DES VENTES.**
YOPLAIT MARTINIQUE
Agroalimentaire : fabrication et commercialisation de produits laitiers frais, jus et compotes.
DIRECTEUR DES VENTES.
* Elaboration et suivi du budget commercial et de communication : 4 MF.
* Mise en place des Conditions Générales de Ventes et de la politique commerciale et tarifaire GMS et RHF. Animation de l'équipe commerciale (10 personnes).
- févr. 1993 / janv. 1994** **DIRECTEUR REGIONAL DES VENTES NORD**
MAS D'AUGE. Bapaume (62) - Groupe B.E.I. Condorcet (26)
* Gestion du budget commercial régional : 2 MF.
- juil. 1985 / janv. 1993** **CHEF DES VENTES NORD et EST**
HARRY'S Paris - Groupe BARILLA Châteauroux (36)
* 5 échelons hiérarchiques en moins de 8 ans : Passage de vendeur en LSP à Chef des ventes Nord et Est France (18 départements).
* Contribution active à l'accession de HARRY'S à la position de Leader du marché. / Participation à 3 restructurations nationales de la force de vente.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 1992 **STAGE ANIMATION D'EQUIPE ET CONDUITE DE REUNION**
- / juin 1984 **Niveau BTS ACTION COMMERCIALE - BAC+2**
- / juin 1982 **BACCALAUREAT D - BAC**
- / **Maitrise des outils informatiques : Excel, Word, Power Point, Outlook, Internet, Formation Anglais - BAC+4**

COMPETENCES

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Académique

Français

CENTRES D'INTERETS

Famille, Amis, Voyages, Association sportive et culturelle