



**** *

Permis B

* * * * *

Grenoble (38000)

****.******@*****.***

Manutentionnaire, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2023 / déc. 2024

Manutentionnaire

Hôtel

Plusieurs postes à temps partiels en missions courte durée (Matins, Soirées, Nuits)

Manutentionnaire en zone d'acheminements

Accueil (Hôtel)

Livreur

août 2022 / janv. 2023

C omptable en Alternance

PANI SAS

Tenue de la comptabilité générale de l'entreprise.

Préparation et suivi des déclarations fiscales et des obligations légales.

Établissement des états financiers et analyse de la situation financière de l'entreprise.

Participation à la clôture des comptes annuels et à l'élaboration des budgets prévisionnels.

Suivi de la trésorerie, gestion des flux de trésorerie et optimisation de la gestion financière.

Collaboration avec les auditeurs externes lors des audits financiers.

juil. 2022 /

Administratif

PANI SAS

Job été au service Administratif et financier du Département de l'Isere

Traiter des dépenses et des recettes

Contrôler les pièces comptables

Liquider

Suivre la consommation des crédits délégués avec les services métiers

juil. 2018 / juin 2022

Maraicher

Ludo le Maraicher

Recevoir des produits frais tels que des fruits, des légumes et des herbes aromatiques auprès de fournisseurs locaux et régionaux.

Assurer la présentation attrayante des produits sur l'étal, en les disposant de manière esthétique et en veillant à leur fraîcheur et à leur qualité.

Surveiller les stocks, en effectuant des inventaires réguliers et en veillant à la rotation appropriée des produits.

janv. 2018 / juil. 2020

Educateur sportif

FC Echirolles

3/ par semaine :

Concevoir et mettre en œuvre des programmes d'entraînement spécifiques au football

Encourager la participation active, le fair-play et l'esprit d'équipe chez les joueurs

Assurer la sécurité des joueurs pendant les entraînements et les matchs

/

Technico-commercial en alternance

H/HAB ITAT Energies Renouvelables

Prospection de nouveaux clients dans le secteur AURA

Présentation et démonstration des produits ou services techniques

Conseil technique aux clients sur les solutions adaptées à leurs besoins

Négociation commerciale pour parvenir à des accords mutuellement bénéfiques

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / - BAC
Lycée les Eaux Claires
- / **diplôme de comptabilité et gestion en alternance**
IUT2 Grenoble
- / **BTS Technico-commercial en alternance** - BAC+2

COMPETENCES

SAGE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Espagnol	Bilingue
Français	