



** **

Treillières (44119)

*****@*****

Agent Immobilier indépendant, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2017 /

Agent Immobilier indépendant

IMMONANTES Secteur 44 Treillières 44

Missions et tâches réalisées :

- _ Recherche de biens à la commercialisation (Mandats)
- _ Estimation des biens des particuliers.
- _ Recherche de partenaires (assureurs, courtiers, artisans...)
- _ Accompagnement des vendeurs pour la commercialisation des biens (publicités, canaux de diffusion...)
- _ Visites et suivis de la commercialisation des biens via les acquéreurs et vendeurs.

juin 2012 / juin 2017

Responsable centre de profits et commercial

SLG RECYCLING puis AFM Recyclage Secteur 44, 35, 56 Guémené-Penfao 44

Missions et tâches réalisées :

- _ Réhabilitation de l'outil plateforme réception déchets valorisables et non valorisables.
- _ Management du personnel.
- _ Gestion du parc matériels (camions, pelles, bennes, ...)
- _ Recrutement
- _ Développement commercial.
- _ Gestion d'un compte d'exploitation
- _ Développement de nouveaux services (reporting, gestion déléguée)
- _ Développement marketing en étroite collaboration avec la direction de SLG Recycling.

janv. 2009 / mai 2012

Commercial achat ferrailles / Métaux

SLG RECYCLING Secteur 22 Ploufragan

Prestations Gestion globale des déchets

Missions et tâches réalisées :

- _ Développement portefeuille Clients / Fournisseurs
- _ Suivi clientèle
- _ Mise en place de prestations Gestion globale des déchets / Gestion déléguée.

juin 2007 / janv. 2009

Chargé d'affaires dans l'hygiène de l'air

PUISSANCE AIR Secteur MORBIHAN Vannes 56

Missions et tâches réalisées :

- _ Fidélisation des clients existants.
- _ Redynamiser le portefeuille morbihannais auprès des industriels, du médical et de l'agro-alimentaire.
- _ Développer des axes d'activités liées à la profession : dépoussiérage, expertise (santé).
- _ Représenter nos compétences dans l'hygiénisation, le « Clean Tow Air » la filtration.

sept. 2004 / mai 2007

Commercial

SOFEMAT Secteur 35, 22, 53 Rennes 35

Missions et tâches réalisées :

- _ Responsable des secteurs 35 et 22 sur le matériels compacts (mini-pelle et tractopelles).
- _ Responsable du secteur 53 sur la gamme des pelles à chenilles et tombereaux

articulés.

_ Développement du portefeuille clients et renouvellement des matériels chez les clients existants.

juil. 2002 / août 2004

Commercial en alternance collecte et le recyclage des déchets

THEAUD SA Secteur 35, 22 Saint Méen Le Grand 35

Missions et tâches réalisées :

_ Charger de la création et du développement des ECO D.I.B en binôme pour la collecte du tri sélectif.

_ Accroître les prestations de services sur le segment du balayage auprès des collectivités, industriels, carrières.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2002 / juin 2004

BTS Force de Vente par alternance - BAC+2

IFCOM Ker Lann Bruz

sept. 2000 / juin 2002

Baccalauréat Vente Représentation - BAC

Lycée Coëtlogon Rennes

sept. 1998 / juin 2000

BEP Vente de produits frais (GMS); Sport - Etude Football - BEP

Lycée Le Gros Chêne Pontivy

COMPETENCES

Pack Office, Logiciel, Cactus, Nessy

CENTRES D'INTERETS

natures, V.T.T, kayak, randonnées, joueur, entraîneur, éducateur, Pêche en mer et à la carpe, Amateur de vin et de cuisine