



\*\*\*\*\*

\*\*\*

Eyguières (13430)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Management des Achats Techniques Internationaux Français Anglais Portugais, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2017 /

#### **Acheteur pour le Pôle Achats Standards**

MIRION TECHNOLOGIES MGPI SA Lamanon (13)

Leader de la mesure de Radiation RMS Radiation Monitoring Systemes HPH Human Protection.

CA : 110M€ Achats 65M€ 400 personnes Sce HA 16 personnes.

Réalisations :

- \* Achats de sous-traitance mécanique, usinage, injection plastique, sous-ensembles mécaniques mécano-soudés, pièces en plomb, tôlerie.
- \* Réalisation des appels d'offre, négociation, paramétrage dans MRP
- \* Gestion des retours de non qualité
- \* Gestion des litiges facture
- \* Gestion des demandes d'évolutions techniques des produits
- \* Achats familles soit 20 M€ par an.

nov. 2014 / juil. 2017

#### **DG**

GUY DEGRENNE INDUSTRIE Vire (14)

Leader et grand nom français des Arts de la Table et sous-traitant en emboutissage. Spécialisé dans l'emboutissage profond, les pièces d'aspect et sous-ensembles complexes en inox.

CA : 85M€ Achats 65M€ 400 personnes.

Réalisations :

- \* Pilotage de la relation avec les fournisseurs stratégiques de matière première avec la DG.
- \* Achats des besoins techniques de la division industrie.
- \* Achats techniques pour les arts de la table,
- \* Achats de sous-traitance, usinage, décolletage, injection plastique,
- \* Achats des outils pour l'emboutissage,
- \* Développement d'un Shafing Dish fabriqué en chine par sous-traitant français.
- \* Réaliser les appels d'offres dans le cadre des projets de développement de produits propres.
- \* Réalisation des appels d'offre pour les devis de sous-traitance.
- \* Achats familles soit 20 M€ par an.

nov. 2013 / nov. 2014

#### **Ingénieur Achats et Approvisionnements**

POLE DE BIOLOGIE du CHU d'ANGERS (49)

Budget : 450 M€ Achats 110M€ 6000 personnes 1450 Lits.

Pôle de Biologie : 100 M de B et 30M de BHN : Achats 8M€ Equipe : 2

Acheteuses, 3 magasiniers logisticiens ,1 Contrôleur d'échantillons fournisseurs et Vérification de factures d'envois externes.

Réalisations :

- \* Piloter la relation avec les fournisseurs de réactifs et de consommables.
- \* Dans le cadre d'un suivit de projet :
- \* Mise en place d'une réunion mensuelle avec le fournisseur principal du pôle, l'ingénieur biomédical, les biologistes , le cadre supérieur et le chef de pôle,
- \* Rédaction et suivi du planning,

- \* Relance des actions du fournisseur et des acteurs internes.
- \* Evaluer la performance des fournisseurs et participer à l'accréditation qualité de pôle.
- \* Améliorer la performance achats en mettant en place les bonnes pratiques de l'expression du besoin jusqu'à la liquidation de la facture.
- \* Piloter les projets d'économies du Plan d'Efficiences 2014.

**avr. 2009 / avr. 2012**

### **Directeur des Achats Groupe et Responsable des Frais Généraux**

CESBRON (DALKIA) ANGERS (49)

Groupe familial français leader de la conception, l'installation et la maintenance d'équipements

frigorifiques, de climatisation et équipement de boulangeries. Racheté par DALKIA groupe EDF

en mars 2015.

CA : 110M€ Achats 65M€ 700 personnes.

Réalisations :

- \* Définition de la stratégie Achats et du plan de professionnalisation de la fonction avec un Coach de Crop&Co. Présentation de la stratégie achat auprès des directeurs et des BE des 65 agences du groupe.
- \* Négociation des accords cadre et collecte de la BFA.
- \* Informatisation de la création de comptes fournisseurs et du circuit de validation.
- \* Coaching des BE en agence.
- \* Création d'une base de données fournisseur partagée
- \* Qualité : Création d'un outil en ligne d'évaluation des performances fournisseur.
- \* Management de deux acheteurs et deux assistantes gérant les parcs de 600 automobiles et de 650 téléphones,
- \* Projets : Marché véhicules, marchés de la téléphonie, logiciel de gestion du parc automobiles.
- \* Programme de réductions de coûts de 3,9 M€ sur 3 ans.

**mai 2007 / déc. 2009**

### **Développeur**

EMANSIA Immobilier SAINT BRIEUC (22)

EMANSIA est une agence immobilière en ligne dont le concept est de proposer des visites

virtuelles sur Internet avec de nombreuses photos et des vidéos ainsi qu'un descriptif complet de chaque bien.

Réalisations :

- \* Etude de marché, Bilan prévisionnel.
- \* Cahier des charges du site internet.
- \* Sélection du développeur du site et test des différentes phases du développement jusqu'à la mise en ligne.
- \* Le concept a permis de réaliser les premières ventes en un temps record. 34 jours pour un bien qui était en vente depuis un an dans d'autres agences.
- \* Le concept consiste à éviter les visites de curiosité et de traiter les R1 comme des R2 de client potentiellement intéressés par le produit.

**juin 2001 / avr. 2007**

### **Responsable des achats**

CARRIER SCS MONTLUÉL (01)

Leader mondial en HVAC appartenant au groupe américain UTC et premier fabricant européen

de Refroidisseurs et de Pompes à Chaleur.

CA : 284M€ Achats 200M€ 650 personnes

Réalisations :

- \* Création d'un stock de consignation pour les composants de lignes et les tubes cuivre ainsi que pour une gamme de produits finis. 80% du volume du magasin externalisé.
  - \* Analyse et reconstruction de la chaîne logistique d'un fournisseur indien.
  - \* Enchère internet sur vannes à boules : Gain 250 k€ soit 60%.
  - \* Achats projet pour une machine de production d'eau chaude sanitaire.
  - \* Make or buy : Externalisation d'opérations de découpage de mousse d'isolation.
- Baisse

de coût 30% ,

\* Achats production de compresseurs et composants frigorifiques et autres familles soit

80 M€ par an.

**mai 1999 / mai 2001**

### **Acheteur Familles**

POMPES SALMSON LAVAL (53)

Deuxième fabricant de circulateur de chauffage, de pompes pour des applications dans la

climatisation, le chauffage, l'irrigation, l'industrie le traitement des eaux usées

CA : 220M€ Achats : 110M€ 600 personnes

Réalisations :

\* Achats de composants mécaniques internes des pompes achetées suivant plans et spécification.

\* Animation d'une équipe de réduction de coûts des familles d'achats en catégorie C. Gains sur achats 20%.

\* Achats de pièces fabriquées en grande série et en double ou triple source. Plastic, fonderie, éléments mécaniques en inox emboutis, usinage, décolletage, filtres, emballage soit 8M€ par an.

**janv. 1992 / avr. 1999**

### **Responsable des Achats d'un des sites de production**

TRANE SA GOLBEY (88)

Deuxième groupe mondial en HVAC appartenant au groupe américain Ingersoll Rand et acteur

majeur dans la vente d'applications de chauffage, ventilation et climatisation.

CA : 210M€ Achats : 120M€ 600 personnes

Réalisations :

Participation au développement d'un climatiseur résidentiel. Bi-split.

Création et contractualisation des stocks de consignation chez deux stockistes.

Projet d'industrialisation d'un Refroidisseur de liquide développé au siège à La Crosse USA.

Développement de fournisseurs de pièces plastiques, de thermostats et de cartes électroniques.

Réindustrialisations d'une machine achetée en Brandname.

Achats et mise au point des moules d'injection chez un mouliste portugais. Valeur 3M€,

Sourcing en Chine, Thaïlande et Taiwan pour une nouvelle gamme de produits.

Achats production de composants frigorifiques et autres familles soit 40 M€ par an.

**nov. 1988 / déc. 1991**

### **RESPONSABLE DES VENTES**

AD GRAND-BLAISE&LEROY SAINT-DIE(88)

Membre du réseau AD acteur majeur de la distribution de fourniture industrielle.

CA : 8M€ 50 personnes

Réalisations :

Vente auprès d'une clientèle d'industriels et de PME PMI avec une équipe de deux vendeurs

sédentaires. Développement de nouvelles cartes pneumatique et hydraulique. CA 8 M€

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

/ juin 1988

**DUT TECHNICO COMMERCIAL EXPORT Compétences Commerciales Techniques et Internationales - BAC+2**

I.U.T STRASBOURG II Sud Illkirch-Graffenstaden

/ juin 1987

**BTS MAINTENANCE INDUSTRIELLE; Compétences Techniques Polyvalente et outils de gestion du service maintenance - BAC+2**

Major d'Académie

/ juin 1985

**BAC Technique Option F3 Technicien en Electrotechnique - BAC**

## **COMPETENCES**

---

AS400, SAP, Microsoft AX, Baan LN, d'Efficiency 2014

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais** Elémentaire

**Français**

**Portugais** Courant

## **CENTRES D'INTERETS**

---

d'un bon repas, d'un verre, d'un, Cuisine pour les amis, famille