



***** ** *****

*** ** ** *****

Nancy (54000)

*****@****. **

Responsable Commercial BtoC/BtoB, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2021 / déc. 2022 Commercial administratif**
Nancy
*Nancy Transmettre l'image de marque de l'entreprise.
Assurer le suivi commercial et administratif du secteur*

*Business Developer BtoB
Prospection, recherche nouvelles cibles et les contacter
Construire les offres correspondantes (présentation,
adaptation des contrats*
- janv. 2020 / Responsable Commercial BtoC/BtoB**
Nancy
*2020 Assurer reporting activités avec outils dédié (CRM)
Nancy Réaliser RDV jusqu'à la vente
Analyse d'étude de marché
Conception de plan commerciales et marketing*

*Responsable Commercial BtoC/BtoB
Prospection nouveaux clients (physique,téléphonique)
Prise de RDV
Ventes one shot*
- janv. 2018 / janv. 2020 Directeur Adjoint**
Luxembourg
*Partenariats Entreprises
Négociations Team Building
Suivis sportifs
Gestions administratives (Impayés, contrats)
Directeur Adjoint
Ventes (formations ventes collaborateurs)
Analyse CA
Merchandising
Stocks, livraisons, commandes,
Responsable STW(Vente tablette)*
- janv. 2010 / janv. 2018 Nancy**
*Challenger équipe
Comptes rendus indicateurs commerciaux
Plannings
Gestions Administratives*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2010 / juin 2011 BTS MUC alternance Bac Pro Commerce - BAC+2**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

